

Se vuoi avviare un'attività nel settore risorse umane, perché farlo da solo?

Open Source Management, forte di oltre vent'anni di esperienza di successo nel settore della consulenza aziendale nel nostro Paese, ha deciso di mettere a disposizione tutta la sua esperienza di successo ad altri professionisti o imprenditori che volessero avviare un'attività di consulenza HR nella loro zona di provenienza.

Questa possibilità si può concretizzare attraverso l'avvio di un franchising presso la propria zona o limitrofe, franchising che prende il nome di I-Profile.

Le persone per le quali l'attività I-Profile è adatta sono di due tipologie:

L'imprenditore che stesse ricercando un investimento alternativo ma che intendesse lavorare nell'attività solamente come attività secondaria

Il professionista o l'individuo appassionato di risorse umane, di formazione, di coaching che intendesse svolgere direttamente la professione.

Abbiamo effettuato una breve intervista a due persone molto diverse, entrambe hanno avviato la loro attività di I-Profile e rientrano nelle due diverse tipologie sopraccitate.

La prima è una **imprenditrice** di successo, **Anna Marras**. Anna Marras è attualmente socia di un'azienda leader nel settore dell'edilizia, Edilizia Acrobatica, che conta 60 dipendenti ed ha fatturati e utili tutt'ora in crescita. Ha deciso di investire nell'ambito delle risorse umane avviando una sua azienda di consulenza con I Profile, perché spinta dal desiderio di duplicare le sue azioni di successo nelle altre aziende e appassionata dei risultati che in passato aveva ottenuto come cliente dalla consulenza OSM. Allo stesso tempo cercava un investimento sicuro, che conciliasse il ritorno economico con il suo desiderio di aiutare gli altri.

Anna Marras ha avviato il suo I Profile Edac, in Piemonte, ad ottobre 2013; ad oggi ha venduto quasi 80 mila euro e acquisito in totale 25 clienti nuovi.

Anna Marras lavora tuttora per Edilizia Acrobatica, dedicandosi ad I Profile come attività secondaria; in I-Profile conta su una squadra composta da 4 persone, scelte da lei e selezionate con il supporto della tecnologia OSM

La seconda è una **professionista** appassionata di HR e formazione, **Gabriella Collacchi**.

Gabriella Collacchi proviene dal settore della sicurezza, dall'azienda LG 3000, importante azienda in forte espansione nel settore della messa a norma in termini di sicurezza.

Da sempre appassionata di formazione, ha visto nell'avvio dell'I-Profile l'opportunità per concretizzare il suo sogno di avviare un'azienda tutta sua, ma supportata da un gruppo e da una tecnologia, aiutando al contempo gli imprenditori della sua zona a prosperare.

Gabriella Collacchi ha avviato I Profile Roma1, il 26 ottobre 2013 e in appena 4 settimane di attività, ha venduto 6.800 euro di servizi, acquisendo 3 clienti nuovi.

Un grande ritorno economico visto che, al momento, si dedica all'attività a tempo parziale e non ha collaboratori. Ambiziosa e determinata, Gabriella ha già deciso di sfruttare al massimo l'occasione I-Profile, avviando una selezione per cercare i primi collaboratori e dar vita a un'azienda strutturata.

Intervista congiunta a due investitori I-Profile

Di seguito riportiamo le due interviste messe a confronto, per capire, direttamente dalle voci di Anna Marras e Gabriella Collacchi, i vantaggi ottenuti dall'avvio di I-Profile in zona.

L'intervista ad Anna Marras

Esempio di imprenditore



Nella foto Anna Marras e i suoi collaboratori: Paolo Fini, Federico Iemma e Moreno Fossati.

Cosa ti ha spinto ad investire ed avviare un franchising I Profile?

Tre cose: la grande energia e positività propagata dal gruppo di persone OSM, la possibilità di aiutare altre aziende attraverso le mie azioni di successo e l'opportunità concreta di guadagnare velocemente

Da quanto tempo hai avviato la tua azienda I Profile?

Da circa tre mesi

Quali sono i risultati ottenuti dall'avvio di I-Profile ad oggi, di cui vai fiera?

Il vero valore aggiunto, per me, è esser riuscita a creare il mio gruppo, così come lo volevo io. A distanza di tre mesi guardare e veder un gruppo che ha già prodotto tanto, un risultato che da sola non avrei mai potuto ottenere, per me non ha prezzo. Stiamo aiutando tante aziende e sono fiera di essere un esempio per loro. In più, continuando con questi risultati, a breve recupererò tutto il

L'intervista a Gabriella Collacchi

Esempio di professionista



Nella foto, Gabriella Collacchi, da sempre appassionata di risorse umane e formazione

Cosa ti ha spinto ad investire ed avviare un franchising I Profile?

Mi ha conquistata l'ambiente positivo che si respira nella Mind Business School di Bologna, dove le aziende parlano di opportunità e crescita, di occasioni e nuovi mercati. Mi ha convinta aver partecipato alla MBS e aver ascoltato le testimonianze di imprenditori soddisfatti

Da quanto tempo hai avviato la tua azienda I Profile?

Da poco più di un mese

Quali sono i risultati ottenuti dall'avvio di I-Profile ad oggi, di cui vai fiera?

Vado fiera del percorso formativo che ho iniziato come I-Profile e che sta dando i suoi primi frutti,

capitale investito: direi che c'è da esserne fieri, visti i tempi!

Come definiresti la tua azienda I Profile?

Un'azienda in controtendenza, cioè che cresce e sfonda in un mercato che non parla di altro che di regressione!

Cos'è che fa la differenza oggi sul mercato italiano?

Credo che sia proprio l'essere in controtendenza, il non uniformarsi al pensiero diffuso ma applicare idee contro-intuitive, "osare credere" è la mia frase vincente! Sempre con un occhio agli incassi per restare con i piedi per terra mentre la testa può permettersi di volare per aria

Cosa consigli ad un imprenditore o un professionista che vuole investire nel suo futuro e crede ancora nel cambiamento?

Di non esitare solo un secondo ad affiancarsi e diventare parte di un altro gruppo, da soli non si può ottenere mai abbastanza. Affiliarsi ad un gruppo è, a mio avviso, fondamentale per non rimanere fermo, per non rischiare di sentire di non aver più nulla da fare; è fondamentale per avere nuove idee. Il ritorno economico è garantito, anche se sinceramente con una tale energia passa in secondo piano.

Far parte di un grosso gruppo ti permette di metterti costantemente in discussione, è un prendere e un dare, uno scambio costante.

Mi faccio portavoce di alcuni imprenditori con cui ho parlato e che mi domandavano perché investire oggi nell'area consulenza e formazione, quando sentiamo parlare di crisi e fallimenti aziendali?

Questo è il momento più favorevole, invece! Le persone se vogliono vivere e sopravvivere devono assolutamente cambiare il loro modo di operare. È il momento in cui dare da bere alle

Intervista congiunta a due investitori I-Profile

nel senso che per certi aspetti mi son sentita già pronta a consegnare alcuni servizi presso le aziende. Sono anche fiera del fatto che ho avuto il coraggio di sfidarmi e prendere parte a quest'avventura, all'inizio mi spaventava un po' l'investimento, essendo sola, ma se già dopo il primo mese posso fare certi numeri...figuriamoci quando divento più brava!

Come definiresti la tua azienda I Profile?

In start up, un'azienda giovane che però secondo me ha tante opportunità di crescita e sviluppo. In parte le opportunità le vedo quotidianamente, dalle tante aziende che hanno davvero bisogno di una mano nel gestire alcune situazioni interne. In parte inizio a sentirle attraverso i miei risultati economici: si può guadagnare bene, adesso sono appena partita perciò mi sento in start up!

Cos'è che fa la differenza oggi sul mercato italiano?

Oggi, secondo me, quello che fa la differenza sono le relazioni: sono le relazioni giuste che ti permettono di guadagnare tanto e sono le relazioni con le persone giuste che ti consentono di esser felice nel tuo ambiente di lavoro. Il gruppo che ti supporta è fondamentale per vivere con serenità il lavoro, che poi diventa un gioco! Un gioco che ti arricchisce, in tutti i sensi

Cosa consigli ad un imprenditore o un professionista che vuole investire nel suo futuro e crede ancora nel cambiamento?

Che non c'è migliore investimento di questo. Rifarei la mia scelta mille volte!

Mi faccio portavoce di alcuni imprenditori con cui ho parlato e che mi domandavano perché investire oggi nell'area consulenza e formazione, quando sentiamo parlare di crisi e fallimenti aziendali?

Perché la crisi esiste solo per chi non sa mettersi in gioco e smette di credere nei propri sogni.



I-PROFILE
Powered by OPEN SOURCE MANAGEMENT

aziende che stanno morendo di sete! E quello che diamo noi è acqua! Se c'è crisi c'è opportunità.

Qual è il tuo ingrediente del successo?

Aver compreso che posso ottenere il successo solo attraverso il successo degli altri, contribuendo a far sì che si materializzino le mete delle persone che ho vicino.

Grazie Anna! Fai un saluto ai nostri lettori?

Ciao! Abbiate il coraggio di fare scelte coraggiose, non è mai troppo tardi...né troppo presto! Ciao!!

Intervista congiunta a due investitori I-Profile

Qual è il tuo ingrediente del successo?

Sarò ripetitiva: è la mia capacità di costruire relazioni. Grazie a questo sono entrata nel gruppo I-Profile, grazie a questo ho conosciuto i primi clienti, grazie a questo ho organizzato un evento straordinario per presentare il mio progetto agli altri imprenditori romani che non mi conoscono!

Grazie Gabriella! Fai un saluto ai nostri lettori?

Vi auguro una buona serata e tanto successo! Se il successo lo facciamo insieme, è più bello! Ciao!

Per conoscere le opportunità di guadagno e ricevere senza impegno un prospetto del progetto I-Profile scrivi a info@i-profile.it lasciando un tuo numero di telefono per essere ricontattato.